

Gestiona tu farmacia con datos: BI + IA en acción

El único taller práctico que combina Business Intelligence e Inteligencia Artificial para transformar tu farmacia en un negocio basado en datos

Business Intelligence

Tu farmacia ya tiene algo que decirte. Sus datos contienen todas las respuestas sobre qué vender, cuándo, a quién y a qué precio. El BI te permite visualizar estas respuestas de forma clara y accionable, sin necesidad de ser un experto en análisis.

Inteligencia Artificial

Imagina tener un consultor experto disponible 24/7, que analiza tus datos y te recomienda acciones concretas para mejorar cada área de tu negocio. La IA convierte tus datos en decisiones inteligentes, personalizadas para tu farmacia.

¿QUÉ CONSEGUIRÁS?



Detectar oportunidades ocultas y productos con potencial inexplorado



Visualizar en segundos el rendimiento real de tu farmacia



Aumentar márgenes identificando productos críticos y precios óptimos



Optimizar stock y reducir capital inmovilizado en almacén



Fidelizar clientes con estrategias personalizadas basadas en datos



Planificar con certeza tu hoja de ruta estratégica anual

"No se trata de tener más datos.

Se trata de tomar mejores decisiones con los datos que ya tienes."

Descubre cómo aplicarlo en tu farmacia →

Taller BI+IA para Farmacias: Todo de un vistazo

Transforma tu farmacia en un negocio basado en datos y decisiones inteligentes



BLOQUE 0: BASES FUNDAMENTALES DEL TALLER



BI GestionFarma

Datos actualizados hasta ayer, dashboard intuitivo, análisis en tiempo real, alertas automáticas y optimización de precios. Convierte datos en información valiosa para tu gestión diaria.



Inteligencia Artificial

Metodología ROPLA para crear prompts efectivos, conectar con la IA más adecuada, obtener recomendaciones personalizadas y aplicar soluciones prácticas a problemas reales de tu farmacia.



Objetivos Estratégicos

Define dirección estratégica, establece indicadores medibles, alinea al equipo con metas claras y crea un sistema de seguimiento para convertir tu farmacia en un negocio con propósito y rumbo.

Cada bloque del taller aplica esta metodología para **resolver problemas específicos** de tu farmacia

Metodología Completa del Taller BI+IA

Cómo transformar tu farmacia aplicando inteligencia artificial a tus datos



BLOQUE 0

Fundamentos + Contexto General de la Farmacia



BLOQUES 1-5

Resolución de problemas específicos con 3 microvideos



METODOLOGÍA ROPLA

Aplicación de IA con contexto completo



RESULTADOS

Acciones concretas para mejorar tu farmacia



BLOQUE 0: Fundamentos y Contexto General

- 1 **Visión global del BI** - Entender qué es y cómo transformará tu gestión diaria
- 2 **Introducción a la IA** - Cómo puede ayudarte en el día a día de tu farmacia
- 3 **Objetivos generales** - Definir la dirección estratégica de tu farmacia
- 4 **Creación del contexto general** - Compilar todos los datos relevantes de tu farmacia



El **contexto general** se aplicará a **todos los problemas** específicos de los siguientes bloques, permitiendo respuestas personalizadas para tu farmacia.



BLOQUES 1-5: Resolución de Problemas Específicos

- 1 **Diagnóstico comercial** - Tickets, ventas, productos clave...
- 2 **Gestión financiera** - Punto muerto, márgenes, liquidez...
- 3 **Inventario y precios** - Stock, caducidades, precios óptimos...
- 4 **Clientes y equipo** - Fidelización, alineación, marketing...



Análisis del problema
Identificación completa del problema específico



Datos BI específicos
Extracción de datos cuantitativos del BI



Aplicación IA
Contexto general + específico + ROPLA → Acción

En cada problema aplicarás la fórmula: Contexto General + Contexto Específico + Metodología ROPLA = Soluciones personalizadas

Tu farmacia está llena de datos. ¿La estás escuchando?

5 bloques prácticos para transformar datos en rentabilidad, tiempo y tranquilidad

Fundamentos BI+IA

0

Las bases para entender y aplicar

Aprende a transformar datos en decisiones diarias con BI y a comunicarte eficazmente con la IA para obtener respuestas específicas para tu farmacia.

Ya tienes los **datos**. Te damos las **herramientas**.

Diagnóstico Comercial

1

Oportunidades ocultas en tus datos

Identifica patrones de venta, productos estrella y oportunidades perdidas que están afectando tu rentabilidad sin que te des cuenta.

No más **intuiciones**. Solo **decisiones basadas en datos**.

Gestión Financiera

2

Rentabilidad y tranquilidad

Conoce tu punto muerto real, optimiza categorías y asegura la liquidez para dormir tranquilo mientras mejoras tus resultados financieros.

De **supervivencia** a **crecimiento sostenible**.

Inventario y Precios

3

Stock optimizado y precios rentables

Libera capital inmovilizado, evita pérdidas por caducidad y establece precios óptimos que equilibren margen y rotación.

Menos **productos parados**. Más **rentabilidad**.

Cientes, Equipo y KPIs

4

Personas y métricas que importan

Fideliza a tus clientes clave, optimiza el rendimiento de tu equipo y controla los indicadores que realmente importan para tu farmacia.

De **datos dispersos** a **control total**.

¿Quieres una farmacia más inteligente?

Acceso inmediato a todos los recursos
Aplica lo aprendido desde el primer día
Soporte continuo de la Comunidad

INSCRÍBETE AHORA



23 Microvideos



Prompts IA listos



Dashboard BI



Plantillas descargables



Comunidad de apoyo

No se trata de tener más **datos**. Se trata de tomar mejores **decisiones**.

Problemas que resolverás con tu "nuevo empleado IA"

Cada bloque del taller aborda desafíos reales que enfrentas en tu día a día

Para cada problema específico, tu IA necesitará entender el contexto particular y los datos BI relevantes. Aprenderás a entregarle exactamente lo que necesita para convertirse en un experto en cada área de tu farmacia.

0 Fundamentos BI+IA

- ? ¿Qué es el BI y cómo transformará tu forma de gestionar?
- ? ¿Cómo puede la IA ayudarte en el día a día de tu farmacia?
- ? ¿Cómo establecer objetivos estratégicos para tu farmacia?

Información necesaria:

Nivel de digitalización actual | Informes actuales disponibles

3 Inventario y Precios

- ? ¿Cuánto dinero tienes dormido en tu almacén?
- ? ¿Estás perdiendo dinero por productos caducados?
- ? ¿Tus precios están alineados con el mercado?
- ? ¿Tu surtido está equilibrado con tu demanda?

Información necesaria:

Política de stock | Datos stock y rotación

1 Diagnóstico Comercial

- ? ¿Qué te dice tu ticket medio sobre tu farmacia?
- ? ¿Estás perdiendo oportunidades sin darte cuenta?
- ? ¿Qué productos te están haciendo crecer (o frenar)?
- ? ¿Cómo te comparas con otras farmacias de tu red?

Información necesaria:

Objetivos comerciales | Datos de tickets y ventas

4 Clientes y Equipo

- ? ¿Tus clientes vuelven por confianza o necesidad?
- ? ¿Tu equipo está alineado con tus objetivos?
- ? ¿Tu plan de marketing está generando impacto?

Información necesaria:

Estrategia cliente | Datos de fidelización

2 Gestión Financiera

- ? ¿Sabes cuánto necesitas vender para no perder?
- ? ¿Qué te está dejando más margen... y qué no?
- ? ¿Tu farmacia respira financieramente?
- ? ¿Tus inversiones están dando frutos?

Información necesaria:

Estructura de costes | P&G y márgenes

5 KPIs y Hoja de Ruta

- ? ¿Qué indicadores son cruciales para tu farmacia?
- ? ¿Tienes un plan estructurado para cerrar el año con éxito?
- ? ¿Cómo convertir datos en una hoja de ruta accionable?

Información necesaria:

Objetivos estratégicos | Histórico de KPIs

En cada bloque aprenderás a proporcionar el **contexto específico + datos BI** para que tu IA resuelva exactamente tu problema

Más problemas reales que resolverás en cada bloque

Problemas cotidianos reportados por farmacéuticos como tú

Farmacéuticos de toda España nos han compartido estos problemas reales que enfrentan en su día a día. El taller te dará las herramientas para resolverlos todos combinando datos BI + inteligencia artificial.

0 Fundamentos BI+IA

- ” "Dedico horas a tareas que podría automatizar o delegar."
- ” "Me cuesta identificar prioridades porque todo parece importante."
- ” "He oído hablar de IA pero no sé cómo aplicarla realmente a mi farmacia."

Información necesaria:

Nivel de digitalización

Procesos actuales

3 Inventario y Precios

- ” "Me preocupa tener mucho capital inmovilizado en productos de baja rotación."
- ” "No tengo claro qué precios son competitivos y cuáles son demasiado bajos."
- ” "Necesito un sistema para prevenir caducados y sobrestock."

Información necesaria:

Política stock

Datos rotación

1 Diagnóstico Comercial

- ” "No sé si estoy comprando bien ni qué laboratorio me deja más margen."
- ” "No sé si mi mostrador o escaparate están bien aprovechados."
- ” "Siento que no estoy aprovechando el espacio de venta cruzada."

Información necesaria:

Espacio de venta

Datos de margen

4 Clientes y Equipo

- ” "Lanzo campañas, pero no sé si funcionan o si repito por inercia."
- ” "Atendemos bien, pero no medimos qué consejos fidelizan más."
- ” "Cada uno hace lo suyo, pero sin una planificación clara."
- ” "No tengo forma estructurada de hacer seguimiento a pacientes."

Información necesaria:

Estrategia cliente

Datos fidelización

2 Gestión Financiera

- ” "Trabajo mucho pero no veo reflejado ese esfuerzo en mis resultados financieros."
- ” "No tengo claro si debería invertir en ciertas categorías o servicios."
- ” "Necesito optimizar mis costes sin sacrificar calidad."

Información necesaria:

Estructura financiera

Ratios rentabilidad

5 KPIs y Hoja de Ruta

- ” "No sé cómo medir el impacto real de mis campañas en la comunidad."
- ” "No tengo un sistema de seguimiento de objetivos efectivo."
- ” "Me cuesta traducir los datos en acciones concretas y medibles."

Información necesaria:

Plan estratégico

Datos campañas

Cada uno de estos problemas tiene solución. En este taller aprenderás a usar **Business Intelligence + Inteligencia Artificial** para convertirlos en decisiones inteligentes y resultados medibles.

Problemas Reales de la Farmacia Actual

Tu farmacia ya tiene las respuestas. Solo necesitas escucharlas con los datos correctos

Estas son las 8 áreas más problemáticas identificadas por farmacéuticos de toda España. El taller te enseñará a usar Business Intelligence + Inteligencia Artificial para convertir estos desafíos en oportunidades.



Compras y relación con laboratorios

“No sé si estoy comprando bien ni qué laboratorio me deja más margen.”

1 Diagnóstico Comercial

2 Gestión Financiera



Campañas y promociones

“Lanzo campañas, pero no sé si funcionan o si repito por inercia.”

4 Clientes y Equipo

5 KPIs y Hoja de Ruta



Atención en mostrador

“Atendemos bien, pero no medimos qué consejos fidelizan o generan más venta cruzada.”

4 Clientes y Equipo



Procesos internos repetitivos

“Dedico horas a tareas que podría automatizar o delegar.”

0 Fundamentos BI+IA



Exposición y espacio de venta

“No sé si mi mostrador o escaparate están bien aprovechados.”

1 Diagnóstico Comercial



Seguimiento de pacientes

“No tengo una forma estructurada de hacer seguimiento ni medir resultados.”

4 Clientes y Equipo



Campañas de salud y bienestar

“No sé cómo medir el impacto real de mis campañas en la comunidad.”

4 Clientes y Equipo

5 KPIs y Hoja de Ruta



Reparto de tareas y formación

“Cada uno hace lo suyo, pero sin una planificación ni evaluación clara.”

4 Clientes y Equipo

Cada uno de estos problemas tiene solución. En este taller aprenderás a usar **Business Intelligence + Inteligencia Artificial** para convertirlos en decisiones inteligentes y resultados medibles.

Proceso Detallado y Preparación

El paso a paso para convertir tus datos en decisiones con los 3 microvideos



Los 3 microvideos en detalle

1

Análisis del problema

Identificación completa del problema específico, contexto inicial y objetivos a conseguir. Esta fase establece claramente qué queremos resolver.

Vista previa: Diapositiva estructurada con título del problema, síntomas, diagnóstico inicial y metas a alcanzar

2

Datos BI específicos

Extracción de datos cuantitativos relevantes del BI, demostrando con números reales la magnitud y características del problema.

Vista previa: Captura de pantalla del BI mostrando gráficos, tablas de datos y KPIs relacionados con el problema

3

Aplicación de IA con contexto completo

Construcción del prompt ROPLA completo (combinando contexto general + específico) y análisis de las recomendaciones generadas por la IA.

Vista previa: Ejemplo real de prompt con todos sus elementos y respuesta de la IA con acciones concretas



Preparación necesaria



Acceso a tus datos (BI)

Asegúrate de tener acceso completo a tu sistema de Business Intelligence o, en su defecto, a los informes de gestión de tu farmacia.



Cuenta en plataforma IA

Crea una cuenta gratuita en ChatGPT (recomendado), Claude o Gemini. No necesitas versiones de pago para este taller.



Plantilla de contexto

Descarga y completa la plantilla Excel con los datos generales de tu farmacia antes de empezar con los problemas específicos.



Ordenador con navegador



Conexión a internet



Plantillas PDF



Notas/observaciones



Tiempo estimado de dedicación

- Preparación inicial (Bloque 0): 60-90 minutos
- Por cada problema específico: 30-45 minutos
- Implementación de recomendaciones: Variable según acciones

</> Vista previa de un prompt completo

```
ROL: Eres un consultor experto en gestión de farmacia
OBJETIVO: Analizar mi ticket medio y proponer acciones para mejorarlo
CONTEXTO: [Datos generales de mi farmacia] + [Datos BI específicos del problema]
PETICIÓN: Identifica causas y proporciona 5 acciones concretas
LENGUAJE: Específico de retail farmacéutico
ARMAZÓN: Plan de acción estructurado por prioridad
```

Tras completar el taller, podrás aplicar esta metodología a cualquier problema de gestión en tu farmacia

Metodología del Taller BI+IA

Un ciclo completo para transformar los datos de tu farmacia en decisiones inteligentes



Identifica tu necesidad

Reconoce un problema específico en tu farmacia

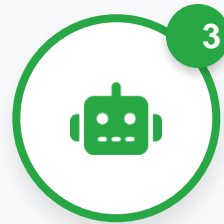
"Tengo exceso de stock"
o "Mi margen ha bajado"



Reúne los datos (BI)

Extrae información de tu Business Intelligence

Visualiza tendencias,
compara periodos,
identifica patrones



Analiza con IA

Usa nuestros prompts para obtener recomendaciones

Metodología
ROL+CONTEXTO+OBJETIVO
para análisis precisos



Aplica las tareas

Implementa las acciones y mide resultados

Plan de acción
personalizado para
mejorar indicadores
clave



Cuenta con soporte

Equipo de asesores de la Comunidad disponible





Resuelve dudas y
comparte éxitos con
otros farmacéuticos

Cada bloque del taller te enseña a aplicar **este ciclo** en un área específica de tu farmacia





¿Por qué este taller BI+IA para farmacias?

"Porque gestionar con datos e inteligencia artificial ya no es opcional: es la diferencia entre sobrevivir y destacar"

LA REALIDAD ACTUAL

-  **Decisiones a ciegas:**
Son las 8 de la tarde y aún no sabes si has tenido un buen día de ventas o no.
-  **Pérdida de margen:**
Llevas meses vendiendo productos por debajo del precio óptimo sin saberlo.
-  **Capital inmovilizado:**
Stock muerto acumulándose en estanterías que descubres demasiado tarde.
-  **Tiempo desperdiciado:**
15 horas/mes creando informes manuales en Excel que rápidamente quedan obsoletos.

LA TRANSFORMACIÓN

-  **Control total:**
Dashboard actualizado hasta ayer con todos tus KPIs importantes en una sola pantalla.
-  **Decisiones inteligentes:**
La IA analiza tus datos para ofrecerte recomendaciones personalizadas y accionables.
-  **Precios optimizados:**
Algoritmo que calcula el precio perfecto para cada producto según datos de toda la red.
-  **Eficiencia multiplicada:**
Solo 5 minutos diarios para revisar tus indicadores y tomar decisiones correctas.



Tu guía en esta transformación

Experto en Business Intelligence e Inteligencia Artificial para farmacias

Después de trabajar con más de 1.000 farmacias, hemos creado un sistema que combina lo mejor del BI y la IA para transformar la gestión farmacéutica. Este taller es el resultado de años aprendiendo qué funciona realmente y cómo implementarlo de manera práctica y accesible para cualquier farmacia, independientemente de su tamaño.

Este taller te llevará **paso a paso** hacia una farmacia gestionada con **datos e inteligencia**, no con intuición

Recursos para transformar tu farmacia con datos e IA

Todo lo que necesitas para empezar tu transformación digital hoy mismo

BI GestionFarma



Datos actualizados hasta ayer, no esperes al cierre del mes



Dashboard completo con iconografía intuitiva y filtros en cascada



Algoritmo POP de precio óptimo calculado con datos de toda la red



Control de stock muerto, productos maula y rotación



Operativo en menos de 48h con todos tus datos



bifarmadatos.com

Taller BI+IA



Aprende a transformar datos en decisiones rentables con IA



Metodología de 5 pasos para potenciar tu farmacia con datos e IA



Sistema ROPLA para construir prompts perfectos para tu farmacia



Microvideos formativos y plantillas prácticas descargables



Comunidad de farmacias comprometidas con la innovación



tallerfarmabi.com

¡Gracias por tu atención! Comienza hoy mismo tu viaje hacia una **farmacia basada en datos + IA**